



## AIMANT À OPPORTUNITÉS

Inspirer | Apprendre | Accompagner

# CATALOGUE DES FORMATIONS



BOOTCAMP  
**LPC**

TRAINING  
**LPC**



NEUROBUSINESS  
SCHOOL *Essentiel*

NEUROBUSINESS  
SCHOOL **PREMIUM**

NEUROBUSINESS  
SCHOOL **BOOT CAMP**

**IMPACT**  
RÉVÉLATION

**IMPACT**  
PRO

**IMPACT**  
X PÉRIENCE

**ACCESSIBILITÉ** : Tout public - Conformité réglementaire de l'accès aux personnes à mobilité réduite. Parce que nous sommes soucieux de donner les moyens et de rendre nos formations accessibles à tous, votre interlocutrice privilégiée et référente handicap est Katia Chestier que vous pouvez contacter si besoin sur [katia@aimantaopportunités.com](mailto:katia@aimantaopportunités.com)

**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permette de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

**Objectifs :**

- Disposer d'une méthodologie efficace d'apprentissage pour intégrer la formation
- Mettre en place une activité alignée sur ses propres valeurs, définir leur mission, tendre vers leur zone de génie et leur utilité
- Mieux se connaître pour éviter de tomber dans ses propres pièges afin de tenir le cap et aboutir à la réalisation de son projet entrepreneurial
- Bâtir un écosystème booster, un business model, une vision financière future et un plan d'action pour démarrer son entreprise
- Construire une offre impactante à une cible clientèle pré définie et précise
- Planifier des actions de communication sur son marché via les réseaux sociaux ou physiques en bâtissant des discours et pitch adaptés pour attirer des prescripteurs, des prospects et les convertir en clients.
- D'intégrer les différentes techniques pour convertir ses prospects en clients en fonction du contexte (digital ou physique), de la typologie clientèle, du produit/service tout en étant rentable.
- Fidéliser sa clientèle par une expérience client unique et incitative à la recommandation

**Durée :** Formation en e-learning, sur **10 mois**, d'une durée de **60h en ligne**, avec possibilité de regroupement lors d'un séminaire de formation en présentiel. Accès illimité à la plateforme de formation.

**Modalités et délais d'accès :** **Inscriptions fermées pour la session 2022/2023** et **prochaine session prévue en octobre 2023 :**

<http://neurobusiness-school.com>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

**Formation en e-learning** avec mise à disposition de l'espace de formation NBS sur votre plateforme de formation, d'un groupe privé Facebook et d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande.

Portail de formation en ligne pour l'ensemble des cours à disposition : vidéos et supports pédagogiques avec des exercices qui finalisent l'apprentissage par un travail personnel.

**Organisation d'ateliers d'implémentation** reprenant notamment les thématiques vues.

L'apprentissage est progressif grâce à un timing libre et souple, un rythme de travail entièrement personnalisé et une méthode structurée en 7 étapes avec des ateliers d'implémentation enrichissant ces dernières.

Connexion et participation aux échanges sur le groupe privé Facebook.

Au moment du démarrage de la formation, vous aurez un questionnaire de positionnement à renseigner pour que vous puissiez vous auto-évaluer et tout au long de votre parcours, vous aurez des questionnaires d'évaluation à la fin de chaque module.

**Coût de l'inscription :** 2 297 euros HT

**Contacts :** [contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)



AIMANT À OPPORTUNITÉS



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :  
- Actions de formation

**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permette de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

**Objectifs :**

- Disposer d'une méthodologie efficace d'apprentissage pour intégrer la formation
- Mettre en place une activité alignée sur ses propres valeurs, définir leur mission, tendre vers leur zone de génie et leur utilité
- Mieux se connaître pour éviter de tomber dans ses propres pièges afin de tenir le cap et aboutir à la réalisation de son projet entrepreneurial
- Bâtir un écosystème booster, un business model, une vision financière future et un plan d'action pour démarrer son entreprise
- Construire une offre impactante à une cible clientèle pré définie et précise
- Planifier des actions de communication sur son marché via les réseaux sociaux ou physiques en bâtissant des discours et pitch adaptés pour attirer des prescripteurs, des prospects et les convertir en clients.
- D'intégrer les différentes techniques pour convertir ses prospects en clients en fonction du contexte (digital ou physique), de la typologie clientèle, du produit/service tout en étant rentable.
- Fidéliser sa clientèle par une expérience client unique et incitative à la recommandation

**Durée :** Formation en e-learning, sur **10 mois**, d'une durée de **60h en ligne**, avec possibilité de regroupement lors d'un séminaire de formation en présentiel. Accès illimité à la plateforme de formation.

**Modalités et délais d'accès :** **Inscriptions fermées pour la session 2022/2023** et **prochaine session prévue en octobre 2023 :**

<http://neurobusiness-school.com>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

**Formation en e-learning** avec mise à disposition de l'espace de formation NBS sur votre plateforme de formation, d'un groupe privé Facebook et d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande.

Portail de formation en ligne pour l'ensemble des cours à disposition : vidéos et supports pédagogiques avec des exercices qui finalisent l'apprentissage par un travail personnel.

**Organisation d'ateliers d'implémentation** reprenant notamment les thématiques vues.

L'apprentissage est progressif grâce à un timing libre et souple, un rythme de travail entièrement personnalisé et une méthode structurée en 7 étapes avec des ateliers d'implémentation enrichissant ces dernières.

**Accompagnement en coaching d'une durée de 6 mois avec 14 séances individuelles.**

**Réseautage :** **4 événements Masterminds** en virtuel et **3 événements Business Family Connect** en virtuel.

Connexion et participation aux échanges sur le groupe privé Facebook.

Au moment du démarrage de la formation, vous aurez un questionnaire de positionnement à renseigner pour que vous puissiez vous auto-évaluer et tout au long de votre parcours, vous aurez des questionnaires d'évaluation à la fin de chaque module.

**Coût de l'inscription :** 3 297 euros HT

**Contacts :** [contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)



AIMANT À OPPORTUNITÉS

**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permette de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

**Objectifs :**

- Disposer d'une méthodologie efficace d'apprentissage pour intégrer la formation
- Mettre en place une activité alignée sur ses propres valeurs, définir leur mission, tendre vers leur zone de génie et leur utilité
- Mieux se connaître pour éviter de tomber dans ses propres pièges afin de tenir le cap et aboutir à la réalisation de son projet entrepreneurial
- Bâtir un écosystème booster, un business model, une vision financière future et un plan d'action pour démarrer son entreprise
- Construire une offre impactante à une cible clientèle pré définie et précise
- Planifier des actions de communication sur son marché via les réseaux sociaux ou physiques en bâtissant des discours et pitch adaptés pour attirer des prescripteurs, des prospects et les convertir en clients.
- D'intégrer les différentes techniques pour convertir ses prospects en clients en fonction du contexte (digital ou physique), de la typologie clientèle, du produit/service tout en étant rentable.
- Fidéliser sa clientèle par une expérience client unique et incitative à la recommandation

**Durée :** Formation en e-learning, sur **10 mois**, d'une durée de **60h en ligne**, avec possibilité de regroupement lors d'un séminaire de formation en présentiel. Accès illimité à la plateforme de formation.

**Modalités et délais d'accès :** **Inscriptions fermées pour la session 2022/2023** et **prochaine session prévue en octobre 2023** :

<http://neurobusiness-school.com>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

**Formation en e-learning** avec mise à disposition de l'espace de formation NBS sur votre plateforme de formation, d'un groupe privé Facebook et d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande. Portail de formation en ligne pour l'ensemble des cours à disposition : vidéos et supports pédagogiques avec des exercices qui finalisent l'apprentissage par un travail personnel.

**Organisation d'ateliers d'implémentation** reprenant notamment les thématiques vues.

L'apprentissage est progressif grâce à un timing libre et souple, un rythme de travail entièrement personnalisé et une méthode structurée en 7 étapes avec des ateliers d'implémentation enrichissant ces dernières.

**Accompagnement en coaching d'une durée de 6 mois avec 14 séances individuelles.**

**Réseautage : 4 événements Masterminds** en virtuel et **3 événements Business Family Connect** en virtuel.

Connexion et participation aux échanges sur le groupe privé Facebook.

Au moment du démarrage de la formation, vous aurez un questionnaire de positionnement à renseigner pour que vous puissiez vous auto-évaluer et tout au long de votre parcours, vous aurez des questionnaires d'évaluation à la fin de chaque module.

**Regroupement lors d'un séminaire de formation "NBS Live"** en présentiel, en France (si les mesures sanitaires le permettent), sur 3 jours.

**Séminaire de formation "Boot-Camp"** de 5 jours en présentiel en Europe. (tout inclus sauf les voyages)

**Accompagnement avec préparation sur 3 mois** avant le "Boot-Camp"

**Accompagnement de 3 mois pour implémenter et optimiser** ce qui aura été travaillé pendant le "Boot-Camp"

**Une équipe d'experts pour vous** et qui se posera sur chacune de vos offres / votre pitch

**Hot-seat** (business / mindset)

**Coût de l'inscription :** 6 797 euros HT

**Contacts :**

[contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)



AIMANT À OPPORTUNITÉS



**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permette de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

**Objectifs :** Cette formation va vous permettre de révéler l'orateur qui sommeille en vous et de faire des présentations qui marquent les esprits. (face public et face caméra)

Notamment :

- Le dépassement de ses peurs et prendre la parole en toute circonstance
- Être à l'aise et naturel que ce soit devant un public ou devant la caméra
- La transmission d'un message efficace avec enthousiasme, présence, conviction et avec la gestuelle et la posture
- La formulation claire des idées et de leur développement
- La création de présentations qui captent l'attention, qui donnent envie de passer à l'action et marquent les esprits
- Savoir placer sa voix correctement, bien articuler et rythmer ses discours
- Le développement de la créativité et la création de contenu de manière illimitée
- La création d'un lien fort avec son audience
- Être prêt-e à saisir les opportunités de prendre la parole qui se présenteront

**Durée :**

Formation sous forme d'ateliers-live Bootcamp d'accompagnement et de pratique avec 8 sessions d'un total de 16 heures.

2 sessions d'entraînement par semaine "Cercle d'activité" et "LAB" (participation facultative) : 16 sessions avec un total de 16 heures.

Espace de formation e-learning pour les replays, les supports pédagogiques, les exercices et les questionnaires d'évaluations.

Accès illimité à la plate-forme de formation.

Nombre d'heures total de la formation : 16 heures (correspondant aux heures de présences aux ateliers/lives Bootcamp) et 32 heures (correspondant aux ateliers/lives Bootcamp, aux cercles d'activité et aux LAB).

**Modalités et délais d'accès :** **Inscriptions fermées pour la session 2023** et **prochaine session prévue au 1er semestre 2024 :**

<https://www.aimant-a-opportunités.com/attente-mpact/>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

Formation sous forme d'ateliers-lives d'accompagnement et de pratique avec mise à disposition d'un espace de formation où vous y retrouverez les replays des ateliers, les supports pédagogiques avec les exercices pratiques et les questionnaires d'évaluation.

Connexion et participation aux échanges sur le groupe privé Facebook.

Mise à disposition d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande.

Connexion et participation aux sessions en live via Zoom.

**Coût de l'inscription :** 497 euros HT (coût de l'inscription pour la session 2023)

**Contacts :** [contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)

**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permette de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

**Objectifs :** Cette formation va vous permettre de révéler l'orateur qui sommeille en vous et de faire des présentations qui marquent les esprits. (face public et face caméra)

Notamment :

- Le dépassement de ses peurs et prendre la parole en toute circonstance
- Être à l'aise et naturel que ce soit devant un public ou devant la caméra
- La transmission d'un message efficace avec enthousiasme, présence, conviction et avec la gestuelle et la posture
- La formulation claire des idées et de leur développement
- La création de présentations qui captent l'attention, qui donnent envie de passer à l'action et marquent les esprits
- Savoir placer sa voix correctement, bien articuler et rythmer ses discours
- Le développement de la créativité et la création de contenu de manière illimitée
- La création d'un lien fort avec son audience
- Être prêt-e à saisir les opportunités de prendre la parole qui se présenteront

**Durée :**

Formation sous forme d'ateliers-live Bootcamp d'accompagnement et de pratique : 11 sessions avec un total de 22 heures.

2 sessions d'entraînement par semaine "Cercle d'activité" et "LAB" (participation facultative) : 16 sessions avec un total de 16 heures.

3 ateliers-lives sur des thèmes spécifiques : 3 sessions avec un total de 9 heures.

Espace de formation e-learning pour les replays, les supports pédagogiques, les exercices et les questionnaires d'évaluations.

Accès illimité à la plate-forme de formation.

Nombre d'heures total de la formation : 31 heures (correspondant aux heures de présences aux ateliers/lives Bootcamp et aux ateliers spécifiques) et 47 heures (correspondant ateliers/lives Bootcamp, aux ateliers spécifiques et aux cercles d'activité et aux LAB).

**Modalités et délais d'accès :** **Inscriptions fermées pour la session 2023** et **prochaine session prévue au 1er semestre 2024 :**

<https://www.aimant-a-opportunités.com/attente-mpact/>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

Formation sous forme d'ateliers-lives d'accompagnement et de pratique avec mise à disposition d'un espace de formation où vous y retrouverez les replays des ateliers, les supports pédagogiques avec les exercices pratiques et les questionnaires d'évaluation.

Connexion et participation aux échanges sur le groupe privé Facebook.

Mise à disposition d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande.

Connexion et participation aux sessions en live via Zoom.

**Coût de l'inscription :** 697 euros HT (coût de l'inscription pour la session 2023)

**Contacts :** [contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)

**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permette de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

**Objectifs :** Cette formation va vous permettre de révéler l'orateur qui sommeille en vous et de faire des présentations qui marquent les esprits. (face public et face caméra)

Notamment :

- Le dépassement de ses peurs et prendre la parole en toute circonstance
- Être à l'aise et naturel que ce soit devant un public ou devant la caméra
- La transmission d'un message efficace avec enthousiasme, présence, conviction et avec la gestuelle et la posture
- La formulation claire des idées et de leur développement
- La création de présentations qui captent l'attention, qui donnent envie de passer à l'action et marquent les esprits
- Savoir placer sa voix correctement, bien articuler et rythmer ses discours
- Le développement de la créativité et la création de contenu de manière illimitée
- La création d'un lien fort avec son audience
- Être prêt-e à saisir les opportunités de prendre la parole qui se présenteront

**Durée :**

Formation sous forme d'ateliers-live Bootcamp d'accompagnement et de pratique : 11 sessions avec un total de 22 heures.

2 sessions d'entraînement par semaine "Cercle d'activité" et "LAB" (participation facultative) : 16 sessions avec un total de 16 heures.

3 ateliers-lives sur des thèmes spécifiques : 3 sessions avec un total de 9 heures

Séminaire en présentiel de 2 jours intensifs "Une expérience immersive de prise de parole" : 16 heures

Espace de formation e-learning pour les replays, les supports pédagogiques, les exercices et les questionnaires d'évaluations.

Accès illimité à la plate-forme de formation.

Nombre d'heures total de la formation : 47 heures (correspondant aux heures de présences aux ateliers/lives Bootcamp, aux ateliers spécifiques et au séminaire en présentiel) et 63 heures (correspondant ateliers/lives Bootcamp, aux ateliers spécifiques et aux cercles d'activité et aux LABEGE).

**Modalités et délais d'accès :** **Inscriptions fermées pour la session 2023** et **prochaine session prévue au 1er semestre 2024 :**

<https://www.aimant-a-opportunités.com/attente-mpact/>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

Formation sous forme d'ateliers-lives d'accompagnement et de pratique avec mise à disposition d'un espace de formation où vous y retrouverez les replays des ateliers, les supports pédagogiques avec les exercices pratiques et les questionnaires d'évaluation.

Connexion et participation aux échanges sur le groupe privé Facebook.

Mise à disposition d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande.

Connexion et participation aux sessions en live via Zoom.

**Coût de l'inscription :** 997 euros HT (coût de l'inscription pour la session 2023)

**Contacts :** [contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)

**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permettra de vous connecter à une plateforme de formation (ordinateur, tablette, smartphone ...)  
Supports pour prises de notes (manuel ou informatique)

**Objectifs :** Cette formation va vous permettre de développer ou perfectionner ses compétences relationnelles et commerciales.

- Comprendre les principes de base de l'intelligence relationnelle et commerciale
- Aligner ses valeurs personnelles avec la dimension commerciale
- Apprendre à trouver son identité d'influence
- Attitudes et état d'esprit à développer pour présenter ses services efficacement
- Développer ses capacités d'attraction en face à face et en ligne pour élargir son réseau
- Apprendre à se présenter efficacement

**Durée :**

Formation de 2 jours en distanciel via Zoom.

Accès illimité au replay de ces 2 jours mis en ligne sur la plate-forme de formation.

Nombre d'heures total de la formation : 15 heures.

**Modalités et délais d'accès :**

- Session du 24 au 25 Juin 2023 (inscriptions fermées)
- Session du 29 et 30 juillet 2023 (inscription possible jusqu'à 24h avant le démarrage de la formation)
- Session du 9 et 10 septembre 2023 (inscription possible jusqu'à 24h avant le démarrage de la formation)

Horaires pour les 2 jours : 9h-12h30 et 14h-18h

**Pour vous inscrire, suivez ce lien :**

<https://www.aimant-a-opportunités.com/bc-bootcamp/>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

Formation de 2 jours en distanciel via Zoom avec une feuille d'émargement, des apports théoriques, des exercices en petits groupes et une session questions/réponses.

La formation comprend une série d'exercices visant à évaluer que les savoirs et techniques développés ont été correctement intégrés par les participants.

Elle sera finalisée par un questionnaire sur 10 points.

**Coût de l'inscription :** 997 euros HT (coût de l'inscription pour une session sur 2023)

**Contacts :**

[contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)





**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permettra de vous connecter à une plateforme de formation (ordinateur, tablette, smartphone ...)  
Supports pour prises de notes (manuel ou informatique)

**Objectifs :** Cette formation va vous permettre de développer ou perfectionner ses compétences relationnelles et commerciales.

- Comprendre les principes de base de l'intelligence relationnelle et commerciale
- Aligner ses valeurs personnelles avec la dimension commerciale
- Apprendre à trouver son identité d'influence
- Attitudes et état d'esprit à développer pour présenter ses services efficacement
- Développer ses capacités d'attraction en face à face et en ligne pour élargir son réseau
- Apprendre à se présenter efficacement

**Durée :**

Formation de 2 jours en distanciel via Zoom de 15h.

Accès illimité au replay de ces 2 jours mis en ligne sur la plate-forme de formation.

Accompagnement sur 3 mois avec :

- 8 RDV de supervision animés par Yannick Alain = 16h
- 2 sessions par semaine Zones de Training et Zones d'actions commerciales (participation facultative) soit 32 sessions avec un total de 64h

**Modalités et délais d'accès :**

- Session du 24 au 25 Juin 2023 (inscriptions fermées)
- Session du 29 et 30 juillet 2023 (inscription possible jusqu'à 24h avant le démarrage de la formation)
- Session du 9 et 10 septembre 2023 (inscription possible jusqu'à 24h avant le démarrage de la formation)

Horaires pour les 2 jours : 9h-12h30 et 14h-18h

Accompagnement sur 3 mois après la formation de 2 jours.

**Pour vous inscrire, suivez ce lien :**

<https://www.aimant-a-opportunités.com/bc-bootcamp-training/>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

Formation de 2 jours en distanciel via Zoom avec une feuille d'emargement, des apports théoriques, des exercices en petits groupes et une session questions/réponses.

La formation comprend une série d'exercices visant à évaluer que les savoirs et techniques développés ont été correctement intégrés par les participants.

Elle sera finalisée par un questionnaire sur 10 points.

Participation aux zones de training : mission avec un apport théorique pour vous appuyer, partage de modèles de messages à personnaliser, bénéfice du "cerveau collectif" pour préparer et affiner vos actions et aux zones d'actions commerciales : passage à l'action sur ce que vous avez préparé lors de la session précédente, actions concrètes : envoyer les messages, textos, appels, etc... et soutien du groupe

**Coût de l'inscription :** 1 497 euros HT (coût de l'inscription pour une session sur 2023)

**Contacts :** [contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)



AIMANT À OPPORTUNITÉS



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :  
- Actions de formation



**Prérequis :** Aucun.

**Matériel nécessaire :** Avoir une connexion internet et un outil qui vous permette de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

**Objectifs :** Cette formation va vous mettre en relation avec Yannick ALAIN pour trouver, créer et vendre votre formation grâce à des outils pédagogiques (exercices et supports vidéos).

Notamment :

- comment procéder pour la création de la formation ?
- connaître les leviers pédagogiques d'un bon formateur
- savoir raconter des histoires pour simplifier des concepts
- être un enseignant formateur passionnant
- structurer une formation
- livrer une formation de façon digeste et attractive
- savoir comment ajouter de la valeur à ses services et formations
- les exercices inoffensifs pour engager les apprenants et maintenir un bon niveau de présence et de concentration
- comment créer un système qui fidélise le client / le patient / l'étudiant ?
- comment utiliser l'email pour se rappeler au bon souvenir de sa liste de contacts ?
- comment les dates d'anniversaire et les fêtes du calendrier sont un prétexte pour vendre ?
- les stratégies d'humour pour marquer les esprits
- les bases du web marketing au service de vos valeurs
- des techniques et structures pédagogiques

**Durée :** Formation en e-learning de 4h avec deux modules consacrés à la Création de votre formation, et deux modules consacrés à la Vente de votre formation.

**Modalités et délais d'accès :** Inscription à la formation en cliquant sur ce lien :

<https://www.aimant-a-opportunités.com/vente-business-learning/>

**Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation :**

Formation en e-learning avec mise à disposition d'une plateforme et d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande.

Portail de formation en ligne pour l'ensemble des cours à disposition : vidéos et supports avec des exercices qui finalisent l'apprentissage par un travail personnel. La formation est livrée intégralement dès votre inscription.

L'apprentissage est progressif grâce à un timing libre et souple, un rythme de travail entièrement personnalisé et une méthode structurée en 4 étapes.

Pour faciliter votre prise en main, nous avons créé un menu déroulant, avec les 4 modules détaillés et **une barre de progression.**

Vous avez également un espace de commentaires et de **bloc-notes en ligne.**

Tout au long de votre parcours, vous aurez des questionnaires d'évaluation à la fin de chaque module.

**Coût de l'inscription :** 97 euros HT au lieu de 197 euros HT

**Contacts :** [contact@yannick-alain.com](mailto:contact@yannick-alain.com)



AIMANT À OPPORTUNITÉS



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante :  
- Actions de formation