



# Neuro **Business** School

## **EVOLUTION**

### PROGRAMME DE LA FORMATION

#### Profil des apprenants :

- Tout entrepreneur ayant un business, qui a déjà atteint un CA de 30 000€, qui est à un palier de croissance et qui souhaite développer son entreprise
- Entrepreneur en démarrage qui a la capacité de dépasser les 30 000€ dans l'année (après validation par un appel de notre équipe)



#### Objectifs de la formation :

- Etre capable de s'organiser pour intégrer dans les meilleures conditions le programme de formation pour appliquer le contenu dans son entreprise
- Savoir identifier tous les acteurs de l'écosystème, leurs rôles et les règles formelles et informelles de l'entrepreneuriat. L'apprenant pourra adopter les meilleures pratiques dans ses relations avec les parties prenantes.
- Maîtriser les outils d'analyses (SWOT, PESTEL, PORTER.....) pour s'adapter à l'évolution accélérée de l'environnement entrepreneurial, pouvoir saisir les opportunités et en éviter les pièges
- Disposer d'une boîte à outils permettant de créer de la valeur dans tous les rouages de son entreprise
- Pouvoir définir un projet impactant et maîtriser l'environnement financier de son entreprise pour mieux la piloter.
- Identifier la palette des stratégies de croissance à disposition pour développer son entreprise avec justesse
- Maîtriser la méthodologie pour bâtir une entreprise solide, fiable et pérenne
- Donner les clés à l'entrepreneur pour rester dans l'amélioration continue à la fois sur le plan personnel et professionnel



## Moyens pédagogiques

Portail de formation en ligne pour l'ensemble des cours à disposition : vidéos et supports pédagogiques avec des exercices qui finalisent l'apprentissage par un travail personnel.

Organisation d'ateliers d'implémentation reprenant notamment les thématiques vues.

L'apprentissage est progressif grâce à un timing libre et souple, un rythme de travail entièrement personnalisé et une méthode structurée en 7 étapes avec des ateliers d'implémentation enrichissant ces dernières.



## Le dispositif de suivi d'exécution du programme et d'appréciation des résultats



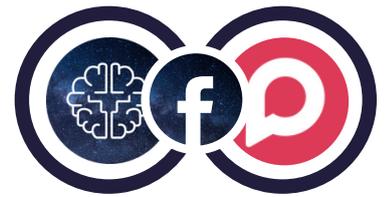
Un questionnaire de positionnement sera fait au moment du démarrage de la formation (pour savoir où vous en êtes).

Le même questionnaire sera proposé à la fin de la formation pour évaluer le chemin parcouru et la validation de vos attentes

## Les conditions de mise en œuvre

Formation en e-learning avec mise à disposition de l'espace de formation sur votre plateforme de formation, d'un groupe privé Facebook et d'une équipe support dédiée pour toute question ou toute demande.

Invitation aux ateliers avec rappel par mail pour sensibiliser le stagiaire. Connexion et participation aux échanges sur le groupe privé Facebook. .



## DURÉE DE LA FORMATION



- Formation en e-learning sur 7 mois avec un accès illimité à la plateforme de formation.
- Nombre d'heures total de la formation en e-learning : **65 heures**
- Regroupement lors d'un séminaire de formation en présentiel (si les mesures sanitaires le permettent), en France, sur 3 jours **(24 heures)**
- Replay de cet événement mis en ligne sur l'espace de formation



## ACCESSIBILITÉ

Tout public - Conformité réglementaire de l'accès aux personnes à mobilité réduite. Parce que nous sommes soucieux de donner les moyens et de rendre nos formations accessibles à tous, votre interlocutrice privilégiée et référente handicap est Katia Chestier que vous pouvez contacter si besoin sur [katia@aimantaopportunités.com](mailto:katia@aimantaopportunités.com)



## MATÉRIEL NÉCESSAIRE - REQUIS



Avoir une connexion internet et un outil qui vous permettra de vous connecter à une plateforme de formation e-learning (ordinateur, tablette ...)

## PRÉ -REQUIS

Aucun.

## SANCTION DE LA FORMATION

Certificat de réalisation



# CONTENU DE LA FORMATION

## MODULE 0

Votre plan de vol : rythme, méthodologie et transformation à l'atterrissage

**1h30**

**Formateur : Gérard ENGGASSER**

**Animateur : Yannick ALAIN**

- 0.1 Bienvenue à bord
- 0.2 Contexte et défis de l'entrepreneur
- 0.3 Comment cela va-t'il se passer ?
- 0.4 Programme et calendrier
- 0.5 Les clés de votre réussite



## MODULE 1

Comprendre le terrain de jeu de l'entrepreneuriat et ses règles pour savoir y jouer

**3h00**

**Formateur : Gérard ENGGASSER**

**Animateur : Yannick ALAIN**

- 1.1 Développer son entreprise grâce à un écosystème qui nous soutient
- 1.2 Les 8 clés essentielles pour que votre entreprise soit une réussite
- 1.3 Comprendre les enjeux économiques et financiers pour sortir du lot
- 1.4 Apprendre à jouer dans son entreprise
- 1.5 Comprendre l'écosystème et percevoir les leviers et les risques (état, banque, partenaire ...)
- 1.6 Quelle attitude avoir si l'on éprouve des difficultés
- 1.7 En finir avec les galères fiscales, la TVA et toutes les subtilités comptables





## MODULE 2

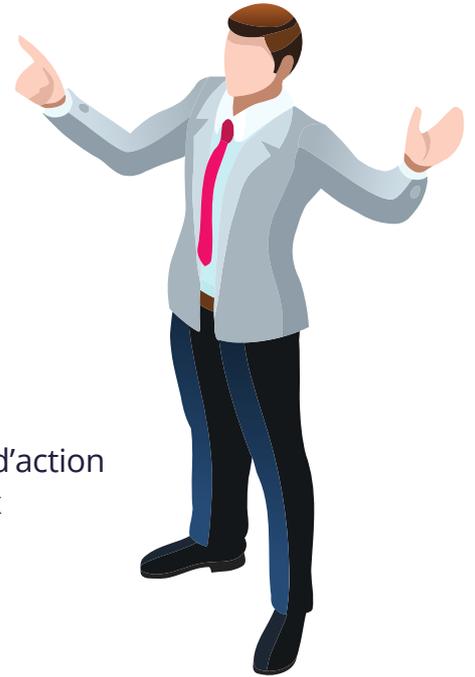
### Développer son intelligence entrepreneuriale

**2h00**

**Formateur : Gérard ENGGASSER**

**Animateur : Yannick ALAIN**

- 2.1 Savoir diagnostiquer son entreprise
- 2.2 Identifier les facteurs externes & aspects internes à l'entreprise
- 2.3 Identifier les risques, opportunités, forces et faiblesses => plan d'action
- 2.4 Sensibilisation au statut du dirigeant , aspects fiscaux et sociaux



## MODULE 3

### Comment développer de l'or dans son entreprise ? (et créer sa propre source de revenus)

**2h30**

**Formateur : Gérard ENGGASSER**

**Animateur : Yannick ALAIN**

- 3.1 L'entrepreneur : un créateur de monnaie
- 3.2 La valeur de sa contribution
- 3.3 La valeur de son équipe
- 3.4 Son offre, sa différence et la fixation de ses prix
- 3.5 Comment identifier la valeur de son entreprise
- 3.6 Créer sa propre monnaie : les leviers de la transformation juridique, la vente à soi-même



## MODULE 4

### Piloter son entreprise en seulement 4h par semaine

**5h00**

**Formateur : Gérard ENGGASSER**

**Animateur : Yannick ALAIN**

- 4.1 Comment s'y prendre et adopter la bonne méthode
- 4.2 De la vision au prévisionnel
- 4.3 Feuille de route & plan d'actions
- 4.4 Tableau de bord de suivi
- 4.5 Les chiffres clés à connaître
- 4.6 Mesurer et anticiper les conséquences d'une décision
- 4.7 Gestion de trésorerie
- 4.8 Mesurer la rentabilité de ses produits
- 4.9 Maîtriser son image financière
- 4.10 Utiliser son entreprise pour générer du patrimoine



## MODULE 5

### Sur quels boutons appuyer pour développer de la croissance ?

**4h00**

**Formateur : Gérard ENGGASSER**

**Animateur : Yannick ALAIN**

- 5.1 Gestion du temps
- 5.2 Délégation
- 5.3 Croissance organique : stratégie prix, développement
- 5.4 Différenciation, diversification, d'autres approches
- 5.5 Croissance externe
- 5.6 Partenariat, coopération...
- 5.7 Vendre ses connaissances => devenir édupreneur
- 5.8 En direction du PHYGITAL : digital + physique
- 5.9 Dupliquer son modèle : franchise, licence d'exploitation, de marque





## MODULE 6

Comment créer son équipe de rêve, solide et efficace ?

2 h30

Formateur : Gérard ENGGASSER

Animateur : Yannick ALAIN

- 6.1 L'enjeu : tendre vers un management collaboratif et synergique
- 6.2 Recruter sur des valeurs
- 6.3 Fédérer et construire autour d'un projet motivant et inspirant
- 6.4 Manager par l'exemplarité
- 6.5 Repérer les énergies nocives au sein de l'équipe
- 6.6 Former, former et encore former



## MODULE 7

Comment être un leader dans son entreprise sans perdre l'harmonie dans sa vie privée ?

4h00

Formateurs : Gérard ENGGASSER et Yannick ALAIN

- 7.1 Prendre soin de soi : pour durer, prendre du plaisir et se réinventer
- 7.2 Réseauter et se connecter
- 7.3 Apprentissage permanent
- 7.4 Être le leader qui fédère et qui inspire son équipe et sa communauté
- 7.5 Combiner aspect business et privé
- 7.6 Les leviers de croissance personnelle





## ATELIERS D'IMPLÉMENTATION ET APPORT D'EXPERT (21h)

- 7 ateliers en ligne avec les formateurs (Gérard et Yannick)
- Suivi des performances, supervision, réponses aux questions du programme
- Possibilité de visionner en replay sur l'espace de formation

## INTERVENTION D'EXPERT = 14h

- 7 interventions d'experts sur différentes thématiques
- Possibilité de visionner en replay sur l'espace de formation

## LES + DE LA FORMATION

### ACCOMPAGNEMENT INDIVIDUEL PAR UN EXPERT BUSINESS

- Vous bénéficierez d'un accompagnement individuel, de 12 séances sur une durée de 7 mois, avec un Expert Business.
- Accompagnement business personnalisé visant la mise en place des apprentissages essentiels à votre réussite)

### CARREFOUR D'ÉCHANGES

- Un carrefour d'échanges directement accessible sur votre plateforme de formation : onglet "**Forum**"
- Partage, Échange, Entraide et Victoire !

